



AMÉLIE
ORION

L'INTELLIGENCE JURIDIQUE AUGMENTÉE

NOTE FINANCIÈRE
PRÉVISIONNELLE
2027 – 2031

EXECUTIVE SUMMARY

L'intelligence artificielle stratégique
au service des dirigeants, des professions juridiques et des entreprises.



1,74 M€

CHIFFRE D'AFFAIRES CIBLE
EN 2031



5 M€

VALORISATION RETENUE



4

OFFRES D'ABONNEMENT



5 ANS

HORIZON DU PRÉVISIONNEL



VISION

Amélie ORION est une plateforme d'intelligence artificielle développée par MB App's, destinée aux dirigeants, cabinets de conseil et professionnels du droit. Son modèle économique repose sur des abonnements récurrents, complétés par une offre juridique premium à forte valeur ajoutée. Le prévisionnel financier met en évidence une croissance soutenue du chiffre d'affaires et une montée en puissance progressive de la rentabilité.



DOCUMENT CONFIDENTIEL



MB APP'S MAROC



PRÉVISIONNEL FINANCIER 2027 – 2031

01

02

BUSINESS MODEL

CHIFFRE D'AFFAIRES PRÉVISIONNEL PAR ABONNEMENT

Un modèle économique récurrent, diversifié et scalable basé sur 4 offres d'abonnement à forte valeur ajoutée, adressant dirigeants, entreprises et professionnels du droit.

Des abonnements pensés pour répondre aux besoins quotidiens des dirigeants et des professionnels du droit, avec une approche simple, puissante et sécurisée.

LES 4 OFFRES D'ABONNEMENT



1

FORFAIT 99 € / MOIS / UTILISATEUR

1 000 crédits inclus par mois

Accès aux fonctionnalités essentielles pour répondre aux besoins quotidiens des utilisateurs.

99 €
/ mois / utilisateur



2

FORFAIT 199 € / MOIS / UTILISATEUR

Accès avancé et illimité à l'ensemble des fonctionnalités

Idéal pour les utilisateurs intensifs et les équipes ayant besoin d'analyses approfondies.

199 €
/ mois / utilisateur



3

FORFAIT FULL OPTION CRÉDIT ILLIMITÉ – TPE (10 SALARIÉS)

Solution entreprise tout compris

Crédits illimités, gestion centralisée, tableau de bord avancé et support prioritaire.

1 990 €
/ mois / entreprise



4

IA JURIDIQUE AMÉLIE ORION

Droit pénal et droit des affaires

Intelligence juridique spécialisée pour professionnels du droit : recherche, analyse, rédaction et veille juridique.

5 000 €
/ mois / utilisateur ou cabinet

KEY TAKEAWAYS



Croissance soutenue
+26,0 % de croissance annuelle moyenne



Modèle récurrent
Basé sur des abonnements mensuels et annuels

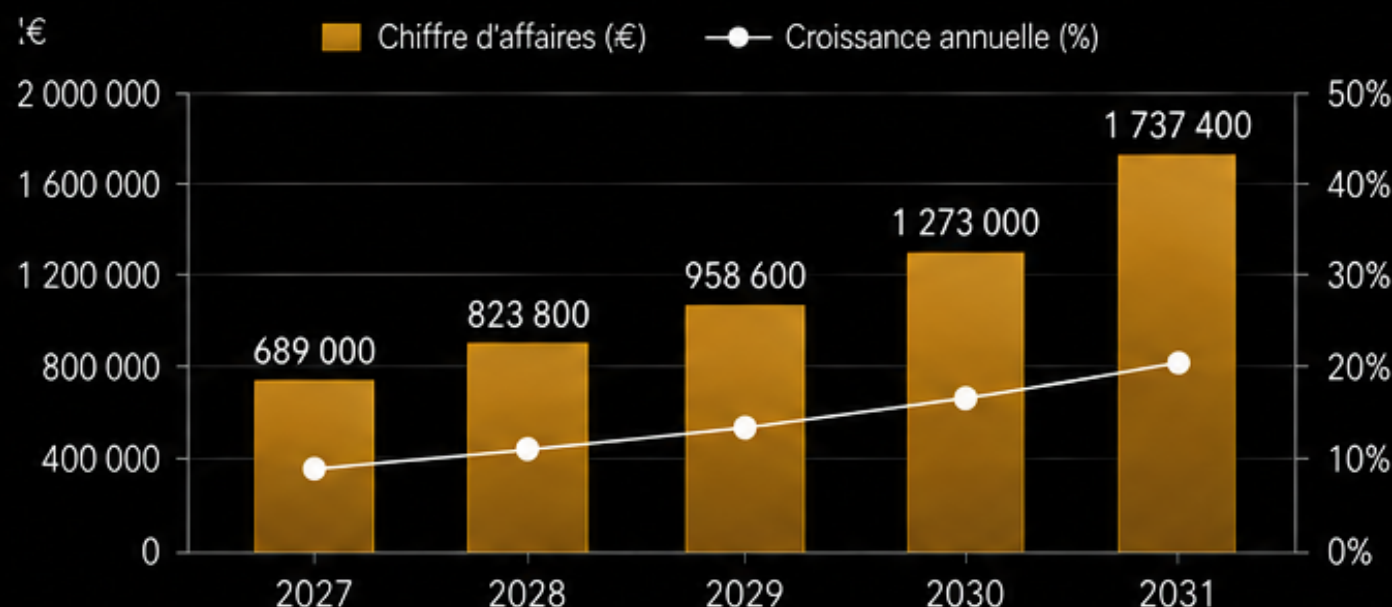


Sources de revenus diversifiées
4 offres complémentaires à forte valeur ajoutée



Scalabilité élevée
Répliquable et déployable à grande échelle

PRÉVISION DU CHIFFRE D'AFFAIRES TOTAL (t€)



TAUX DE CROISSANCE
ANNUEL MOYEN (CAGR)

26,0 %
2027 – 2031

DÉTAIL DU CHIFFRE D'AFFAIRES PAR ABONNEMENT (€)

OFFRES	2027	2028	2029	2030	2031	TOTAL 5 ANS (€)	% DU CA TOTAL
1. Forfait 99 € / mois / utilisateur – 1 000 crédits 100 / 150 / 200 / 250 / 300 utilisateurs	9 900	14 850	19 800	24 750	29 700	99 000	0,6 %
2. Forfait 199 € / mois / utilisateur 100 / 150 / 200 / 250 / 300 utilisateurs	19 900	29 850	39 800	49 750	59 700	199 000	1,1 %
3. Forfait Full Option crédit illimité – TPE (10 salariés) 80 / 90 / 100 / 150 / 200 entreprises	159 200	179 100	199 000	298 500	398 000	1 233 800	7,1 %
4. IA Juridique Amélie ORION – Droit pénal et affaires 100 / 120 / 140 / 180 / 250 dirigeants / entreprises	500 000	600 000	700 000	900 000	1 250 000	3 950 000	22,7 %
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES (t€)	689 000	823 800	958 600	1 273 000	1 737 400	5 481 800	100,0 %

* Le total des % par offre est égal à 100,0 %.



EN €	2027	2028	2029	2030	2031
CHIFFRE D'AFFAIRES	689 000	823 800	958 600	1 273 000	1 737 400
COÛT DES VENTES	-103 350	-123 570	-143 790	-190 950	-260 610
MARGE BRUTE <i>Taux de marge brute</i>	585 650 85,0 %	700 230 85,0 %	814 810 85,0 %	1 082 050 85,0 %	1 476 790 85,0 %
CHARGES D'EXPLOITATION	-360 188	-400 111	-441 701	-511 003	-589 265
Recherche & Développement (R&D)	-40 000	-44 000	-48 400	-57 420	-66 183
Commercial & Marketing	-150 000	-165 000	-181 500	-209 100	-240 465
Frais Généraux & Administratifs	-80 000	-88 000	-96 800	-110 990	-127 639
Hébergement & Infrastructure	-40 000	-44 000	-48 400	-57 420	-66 183
Juridique, Conformité & Assurance	-30 000	-33 000	-36 300	-40 980	-47 127
Autres Charges d'Exploitation	-20 188	-26 111	-30 301	-35 093	-41 668
RÉSULTAT D'EXPLOITATION (EBIT) <i>Marge opérationnelle</i>	225 462 32,7 %	300 119 36,5 %	373 109 38,9 %	571 047 44,8 %	887 525 51,1 %
RÉSULTAT FINANCIER	0	0	0	0	0
RÉSULTAT AVANT IMPÔT	225 462	300 119	373 109	571 047	887 525
IMPÔT SUR LES SOCIÉTÉS (25 %)	-56 366	-75 030	-93 277	-142 762	-221 881
RÉSULTAT NET <i>Marge nette</i>	169 096 24,6 %	225 089 27,3 %	279 832 29,2 %	428 285 33,6 %	665 644 38,3 %

INDICATEURS DE RENTABILITÉ

€

MARGE BRUTE MOYENNE
85,0 %
2027 – 2031

gear

MARGE OPÉRATIONNELLE MOYENNE
40,8 %
2027 – 2031

pie

MARGE NETTE MOYENNE
30,6 %
2027 – 2031

bar chart

RÉSULTAT NET CUMULÉ
1 767 946 €
2027 – 2031

POINTS CLÉS

✓

Croissance forte et régulière du chiffre d'affaires

✓

Excellente rentabilité opérationnelle

✓

Effet de levier avec la scalabilité du modèle

✓

Structure de coûts maîtrisée

✓

Résultat net multiplié par 3,9 entre 2027 et 2031

MARCHÉ & OPPORTUNITÉS

MARCHÉ EN FORTE CROISSANCE
Le marché mondial des LegalTech
atteindra **47,7 Mds €** en 2030
(+23,2 % CAGR 2023–2030).

Source : Grand View Research, 2024

BESOIN STRUCTUREL
Compliance, gestion des risques
et sécurisation juridique deviennent
des **priorités stratégiques** pour
toutes les entreprises.

Source : Deloitte, 2024

AVANTAGE TECHNOLOGIQUE
Amélie ORION combine **IA de pointe**
et **expertise humaine** pour fournir
des réponses fiables, contextualisées
et actionnables.

MODÈLE ÉCONOMIQUE RÉCURRENT
Abonnements SaaS B2B générant
des **revenus récurrents**, prévisibles
et à forte marge.

LES MOTEURS DE CRÉATION DE VALEUR

CROISSANCE
RÉGULIÈRE

+26 % de croissance
moyenne du chiffre
d'affaires soutenue
par l'acquisition
récurrente de clients.

RENTABILITÉ
ÉLEVÉE

Marge brute moyenne
85 % et amélioration
continue de la marge
opérationnelle grâce
à l'effet de levier.

SCALABILITÉ
FORTE

Modèle **SaaS & IA**
permettant d'absorber
la croissance sans
augmentation linéaire
des coûts.

BARRIÈRES
À L'ENTRÉE

Technologie propriétaire,
données qualifiées,
expertise juridique
et confiance des
utilisateurs.

VALORISATION & CRÉATION DE VALEUR

APPROCHE D'ÉVALUATION
Méthode des multiples d'EBE
(Excédent Brut d'Exploitation)

3,0x – 4,0x
Multiple appliqué à l'EBE 2031

VALEUR BASSE
3 901 865 €

VALEUR HAUTE
5 202 486 €

VALORISATION RETENUE
5 000 000 €
= Valeur d'entreprise (5 000 000 €)
– Good Will ESP (1 200 000 €)
= Valeur des fonds propres (3 800 000 €)
Good Will ESP (1,2 M€) intégré dans la valorisation

CRITÈRES PRIS EN COMPTE
✓ Croissance soutenue du CA
✓ Marges élevées et récurrentes
✓ Scalabilité du modèle SaaS & IA
✓ Positionnement différenciant
✓ Potentiel d'expansion internationale

FEUILLE DE ROUTE 2025 – 2031

2025
Poursuite du
développement
de la plateforme
Amélie ORION.

2026
Accélération de
l'acquisition client
et renforcement
des équipes.

2027 – 2028
Expansion
nationale et
européenne,
partenariats clés.

2029 – 2030
Montée en puissance
internationale et
diversification des
offres.

2031
Leader reconnu
de l'intelligence
juridique
augmentée.

DÉPLOIEMENT & EXPANSION

PRÉSENCE & DÉVELOPPEMENT

FRANCE
Siège social à Paris – Champs-Élysées
Déploiement national et renforcement des partenariats.

EUROPE
Expansion vers les marchés européens stratégiques
(Belgique, Suisse, Luxembourg, Portugal).

AFRIQUE
Déploiement en Afrique francophone
(Sénégal, Côte d'Ivoire, Maroc).

MOYEN-ORIENT
Ouverture vers les pays du Golfe
(Émirats Arabes Unis, Arabie Saoudite).

DOCUMENT CONFIDENTIEL

MB APP'S MAROC

WWW.AMELIE-ORION.COM

PRÉVISIONNEL FINANCIER 2027 – 2031

04